

Stage international business developer H/F - EVOLEN

Janvier 2026 – 6 à 12 mois

Qui sommes-nous ?

La raison d'être d'EVOLEN est de développer la souveraineté industrielle française dans le domaine des infrastructures de production et stockage d'énergies.

EVOLEN est une association d'acteurs français (entreprises et/ou individus) œuvrant dans les filières industrielles de l'énergie.

La vision portée par le conseil d'administration et les équipes s'articule autour de quatre valeurs cardinales : Partenaire, Attractive, Solidaire, Innovant.

Ainsi, l'ambition qui en découle est de :

- Cultiver un écosystème de confiance et d'opportunités technologiques et "Business", y compris à l'international ;
- Investir dans le capital humain (attirer les talents) ;
- Fédérer les acteurs travaillant sur les filières ;
- Être le moteur des avancées technologiques ;

L'association regroupe près de 300 entreprises adhérentes, de la start-up aux grands donneurs d'ordre incarnant ainsi l'ensemble de la chaîne de valeur des énergies.

Le contexte

Au sein du pôle Business, EVOLEN accompagne les entreprises françaises dans leur croissance, en France et à l'international. Pour cela, elle organise des conférences, événements, séminaires et missions techniques et commerciales dans des régions stratégiques à fort potentiel (États-Unis, Moyen-Orient, Afrique, Asie, Amérique latine).

Votre mission :

Sous la responsabilité du Directeur Business – France & International, vous participerez activement aux initiatives de développement international en contribuant aux missions suivantes :

Analyse des marchés internationaux et veille stratégique

- Étude des marchés de l'énergie dans les pays cibles (acteurs clés, tendances, concurrents),
- Rédaction de synthèses et recommandations stratégiques pour orienter les entreprises adhérentes.

Organisation et promotion des missions commerciales

- Prospection et mobilisation des entreprises adhérentes pour les missions à l'international,
- Coordination des événements : appel à manifestation d'intérêt, montage des dossiers, analyse budgétaire,
- Collaboration avec les parties prenantes : entreprises, co-organisateurs, institutions locales, organismes dédiés (Chambres de commerce, Conseillers économiques, Business France, etc.),
- Soutien à la communication via différents canaux (réseaux sociaux, newsletters, site web).
- Participation à la mise en œuvre des salons professionnels internationaux (analyse de la pertinence, préparation et suivi de la participation).

Développement et animation du réseau d'adhérents

- Prospection de nouveaux adhérents et identification d'opportunités de partenariats,
- Fidélisation et accompagnement des entreprises membres dans leurs besoins,
- Mise à jour et enrichissement des bases de données (contacts, opportunités d'affaires).

Le profil recherché :

Vous intégrez un Master 1 ou Master 2 en école de commerce ou d'ingénieur, avec une spécialisation en business international, business développement ou marketing stratégique.

Compétences et savoir-faire

- Bonne connaissance des enjeux énergétiques internationaux et du rôle des entreprises françaises,
- Intérêt pour l'analyse de marché et la stratégie de développement international,
- Capacité à rédiger des rapports synthétiques et à détecter des opportunités commerciales,
- Maîtrise des outils bureautiques classiques (Word, Excel, PowerPoint),
- Bonne organisation et gestion des priorités dans un environnement dynamique.

Savoir-être

- Excellentes capacités relationnelles et sens du travail en équipe,
- Autonomie, rigueur et force de proposition,
- Aisance à l'oral et capacité à interagir avec des interlocuteurs variés,
- Anglais courant écrit et oral indispensable ; la maîtrise d'une autre langue serait un plus.

Contact :

Emmanuelle AUGER : e.auger@evolen.org

Benjamin RANNOU : b.rannou@evolen.org

Gaétan MANDAGOT : g.mandagot@evolen.org

Localisation :

Campus AVISO - Puteaux